PENDIENTES MYBUSINESS DESPUES DE LA ACTUALIZACIÓN.

1. Aplicación de devoluciones en facturas. (Timbrado). (CONVERSACION CON EL CONTADOR)
   1. Manejo independiente de la factura de ventas del día y factura de devoluciones.
   2. Hay inconsistencias en las facturas de los días que hay devoluciones.
2. Cuando se genera una factura de una transacción que tiene algún descuento, los importes de subtotal no cuadra, se necesita especificar los descuentos. (BUSCAR UNA FACTURA EN LA QUE SE APLICÓ)
3. Impresión de etiquetas. (COTIZACIÓN DE IMPRESORA)
   1. Impresora de etiquetas.
   2. Habilitar la opción para la impresión de etiquetas.
4. Control de asistencia. (URIEL VA A REVISAR QUE TIENE MYBUSSINES)
5. Manejo de información en Excel, envio de informacion de los reportes sin errores. (REINSTALARE EXCEL)
6. Ya no existe la opción de corrección en la recepción. (SE DIALOGÓ SOBRE LA PROPUESTA DE HACER UN MODULO)

ADECUACIONES QUE SE HAN SOLICITADO

1. Módulo de promociones. (SE DIALOGÓ Y URIEL VA A PRESENTAR UNA PROPUESTA)
   1. Descuentos escalonados. Asignar descuentos que vayan siendo diferentes de acuerdo con el número de piezas. EJEMPLO: AL LLEVAR 3 ARTICULOS TE LLEVAS EN EL PRIMERO 10%, EN EL SEGUNDO EL 20% Y EN EL TERCERO EL 30% (ASIGNANDO VARIANTES, COMO QUE EL ARTICULO DE MENOR PRECIO SE LE DA EL MAYOR DESCUENTO)
   2. Descuentos por volumen. Asignar descuentos de acuerdo con el número de piezas. EJEMPLO 1: LLEVATE 5 ARTICULOS DETERMINADOS(POR MARCA O FAMILIA) Y TE DAMOS UN DESCUENTO DEL 20%. EJEMPLO 2: LLEVATE 4 ARTICULOS DIFERENTES (MARCAS O FAMILIAS) Y EL QUINTO TE LO LLEVAS GRATIS (CON LA VARIANTE DE QUE EL MAS BARATO ES EL DE OBSEQUIO)
   3. Obsequios condicionados. EJEMPLO: AL LLEVARTE UNA MOCHILA DETERMINADA TE LLEVAS DE OBSEQUIO UN TERMO
2. Reportes.
   1. Reporte de movimientos de inventario
      1. fecha: filtro por rango de fecha.
      2. línea o familia: filtro por línea o familia
      3. marca: filtro por marca
      4. filtro por piezas o pesos
      5. código modelo o código de articulo
      6. descripción del articulo
      7. línea o familia
      8. marca
      9. inventario inicial inventario inicial a la fecha indicada en el filtro
      10. movimientos entrada: compras, devoluciones, movimientos de entrada, ajustes, etc.
      11. movimientos salida: ventas, devoluciones, movimientos de salida, ajustes, etc.
      12. inventario final inventario final a la fecha indicada en filtro.
      13. totales y subtotales.
   2. Reporte de ventas por ticket por vendedor.
      1. Desglosar detalle del ticket incluyendo artículos y hora de venta. (SE HACE REVISION DE LA INFORMACIÓN Y SE SOLICITA INCLUIR LOS MOVIMIENTOS CORRESPONDIENTES A FACTURAS GENERADAS, AGREGAR COLUMNA CON NUMERO DE PIEZAS)
3. Inventarios físicos
   1. Plantilla de toma de inventario impresora de ticket. (EL JUEVES 16 TE HICE ALGUNAS OBSERVACIONES SOBRE ESTO POR WHATSAPP)
   2. Captura y comparativo teórico vs físico.
   3. Plantilla con filtro Marca /familia/ Con /sin inventario.
4. Módulo de integración de servicios.
   1. Evaluar procedimientos para eficientar, facilitar y controlar.
   2. Evaluar si se puede trabajar de manera paralela con un sistema en plataforma móvil y Mybusiness.

OBSERVACIONES DE LOS AVANCES PRESENTADOS:

1. En el reporte de movimientos de inventario:
   1. Evaluar un reporte detallado de entradas y otro de salidas.
   2. Aclarar criterio de inventario inicial.
   3. En el reporte no esta reflejando artículos que tienen inventario inicial diferente a 0 y no tuvieron movimiento.
2. Se había sugerido el módulo para asegurar que las transacciones están siendo registradas correctamente. SE HA ESTADO USANDO Y CREO QUE HA FUNCIONADO BIEN, SOLO QUE SE HA HECHO LENTA LA IMPRESIÓN DE TICKETS. EL 14 DE MARZO DEJO DE APARACER LA PANTALLA NUEVA DE COBRANZA Y REGRESO LA ANTERIOR, SE REINICIO EL SISTEMA Y YA QUEDÓ. SE HIZO LA OBSERVACION DE CUANDO SE CUBRE EL TOTAL DE LA TRANSACCION IR DIRECTAMENTE A ACEPTAR Y EVITAR VARIOS INTROS O CLICKS.
3. En la generación de facturas que quedó habilitada la información sobre formas de pago y uso de CFDI, una vez terminada la trnsaccion sigue preguntando.

NUEVAS NECESIDADES U OBSERVACIONES:

1. Reportes detallados sobre devoluciones sobre venta.
2. Reporte de valuación de inventario a una fecha.
3. Procedimiento para que el cliente genere su propia factura.
4. Modulo de presupuesto de la misma manera que se genera el ticket.
5. Recepción de anticipos.
6. Ayuda en la definición de usuarios, permisos y procedimientos.
7. Reporte de facturas emitidas en el mes de manera conjunta, presentando las del cierre y las emitidas en el día a día.
8. Error en el envío de facturas: Error al enviar el mensaje: El servidor SMTP requiere una conexión segura o el cliente no se autenticó. La respuesta del servidor fue: 5.7.57 Client not authenticated to send mail. Error: 535 5.7.139 Authentication unsuccessful, account locked. Contact your administrator. [SA9PR13CA0175.namprd13.prod.outlook.com 2023-02-20T16:46:54.892Z 08DB1322E06124AE]
9. Comentaste sobre un módulo de interacción con Excel para subir información y proceder de diferentes maneras. NO LE HE PODIDO REVISAR CON CALMA, SE SOLICITA AGREGAR LA OPCION DE GENERAR ETIQUETAS.
10. Modulo de depuración de artículos.
    1. CUANDO BLOQUEO UN ARTICULO Y HAGO BÚSQUEDA EN PUNTO DE VENTA, SIGUEN APARECIENDO (POSIBILIDAD DE QUE NO APAREZCAN)
11. Validación en la relación entre los regímenes fiscales y los usos de CFDI.
12. Agregar notas u observaciones en el momento de generar facturas o tickets
13. Revisar la cancelación de facturas del sistema vs portal SAT
14. Reporte de ventas por vendedores, hace muchas separaciones y no se que criterio toma.
15. ¿Qué diferencia hay entre remisión y ticket? ¿Se puede eliminar la remisión?